

Erik Sebastian Schüler
Rhienscher Berg 4
58452 Witten

Dortmund, 21.9.2020

Empfehlungsschreiben für Herrn Erik Sebastian Schüler

Sehr geehrter Herr Schüler,

seit 2015 sind Sie als externer Unternehmensberater in regelmäßigen Abständen und in unterschiedlichen Projekten in unserem Unternehmen tätig.

In Ihrer Hauptfunktion beraten und steuern Sie unsere Expansionsvorhaben in Deutschland.

Ihre Kern-Dienstleistungen beziehen sich auf die Durchführung von Potential- und Standortanalysen sowie die Ableitung von Handlungsempfehlungen zur qualitativen und quantitativen Weiterentwicklung unseres Fachgeschäftsnetzes in Deutschland. Diese von Ihnen professionell erhobenen Standort-, Wettbewerbs- und Wirtschaftlichkeitsanalysen, die Sie mithilfe Ihres Geoinformationssystems (GIS) für uns erstellen, sowie Ihre analytische Vorgehensweise bei der Ermittlung von Treiberfaktoren für einen erfolgreichen Standort und der Identifikation von Zielgruppenpotenzialen, helfen Ihnen dabei, treffgenaue White-Spot-Analyse für uns zu erstellen.

Weitere für uns wichtige Unterstützung leisten Sie u.a. durch:

- Die Erarbeitung von Planzielen hinsichtlich Neueröffnungen, Schließungen, Umzügen und Erweiterungen von Fachgeschäften
- Die Identifizierung und Verfolgung von Wachstumschancen sowie Etablierung einer langfristigen Expansionsstrategie
- Die Schaffung von internen Strukturen und Automatismen im Bereich Expansion

Sonova Retail Deutschland GmbH
Otto-Hahn-Str. 35
44227 Dortmund
www.sonova.com

Telefon: +49 (0)231 9760 0
Fax: +49 (0)231 9760 100
Mail: InfoRetailDE@sonova.com

USt.-ID DE 313 366 093
Commerzbank Dortmund
IBAN: DE74 4408 0050 0123 7597 00
BIC/SWIFT: DRES DE FF 440

Gerichtsstand ist Dortmund, Amtsgericht Dortmund HRB 26562, Geschäftsführer: Andreas Schmidlechner, Melanie Thomann-Bopp

- Die Durchführung von Unternehmens- und Wettbewerbsanalysen zur Unterstützung strategischer Retail-/ M&A-Entscheidungen
- Die Unterstützung der Vertriebsleitung durch Auswertung und Analyse bestehender Standorte und deren Absatz- und Umsatzpotenzialen

Durch Ihre strukturierte Standortsuche und Akquisition von Ladenflächen für Neueröffnungen und Umzüge, den dafür notwendigen Objektprüfungen und -beurteilungen, sowie durch Ihre erfolgreiche Verhandlungsführungen treiben Sie die Entwicklung und die Umsetzung unserer Expansionsstrategie seit vielen Jahren aktiv voran.

Ihr umfangreiches Netzwerk aus Immobilienmaklern, Eigentümern und Projektentwicklern und Ihr durch jahrelange Erfahrung geschulter Instinkt, hilft Ihnen dabei, stets ein auf unsere Wünsche optimal ausgerichtetes Ladenlokal zu finden und anzumieten.

In Ihrer Rolle als Berater und Dienstleister übernehmen Sie gerne die Verantwortung in Form eines professionellen Projektmanagements.

Im Zeitraum September 2019 bis Oktober 2020 haben Sie unser Unternehmen bei dem Projekt „Re-Branding“ als Projektleiter unterstützt und maßgeblich zu dessen Erfolg beigetragen. Das Projekt sah eine bauliche Umgestaltung von ca. 260 Fachgeschäften vor. Alle Ihnen übertragenen Aufgaben, darunter die notwendige Entwicklung von einheitlichen Strukturen und Prozessen, sowie die Steuerung der Generalunternehmen und die Begleitung der Baumaßnahmen, haben Sie mit großer Sorgfalt und zu meiner vollsten Zufriedenheit erledigt. Dafür möchte ich mich nochmals bei Ihnen bedanken!

Gleiches gilt für das Projekt „Entwicklung eines Flagship-Store-Konzeptes für Deutschland“, für das Sie im Zeitraum 19/20 die Projektleitung für uns übernommen haben.

Ich habe Sie während unserer Zusammenarbeit als äußerst zuverlässige, kompetente und engagierte Person kennen und schätzen gelernt. Neben Ihren einwandfreien fachlichen Kompetenzen zeichnen Sie sich durch Ihren Optimismus, Hilfsbereitschaft und Teamfähigkeit aus.

Aus diesen Gründen halte ich Sie für sämtliche Projekte in den Bereichen **Expansion, GIS und Business Development** für sehr qualifiziert und möchte Sie potentiellen Auftraggebern ohne jede Vorbehalte als Dienstleister empfehlen.

Falls darüber hinaus Fragen bestehen, stehe ich gerne für Rückfragen zur Verfügung.

Mit freundlichen Grüßen

Sonova Retail Deutschland GmbH


Andreas Schmidlechner
Managing Director